

il Giornale.it
FUORIGIRI
IL MAGAZINE DELL'AUTOMOTIVE

a cura di Pierluigi Bonora



Home | Chi siamo | Categorie ▾



L'ad di SiFà, Paolo Ghinolfi

SiFà con un parco di oltre 10.000 veicoli

Il 2018 è stato un anno significativo per SiFà, Società Italiana Flotte Aziendali, costellato da grandi sfide e da eccezionali risultati, che hanno permesso di chiudere con un fatturato di circa 50 milioni di euro e un parco veicoli pari a 10.074 unità.

Numeri importanti

Nel corso dell'anno l'azienda, a capitale interamente italiano e partecipata al 51% da BPER Banca, ha raggiunto una serie di importanti traguardi, come quello di superare l'obiettivo di ordini prefissato con oltre 5.200 nuove commesse (le immatricolazioni 2018 nel dettaglio: autocarri trasporto merci 2.344, autoveicoli speciali o specifici 51, autovetture 1.998, motocicli 16, ciclomotori 5), di conseguire il fatturato fissato a 50 milioni, confermare la progressiva espansione sul territorio che ha portato a 10 il numero delle sedi in Italia a fine 2018 (nel 2017 erano 7).

In controtendenza

L'eccellente performance è ancora più sorprendente, e acquista ulteriore valore, se si considera la contrazione generale dell'economia italiana nel 2018, che non ha risparmiato il settore dell'automotive e quello del noleggio a lungo termine. L'azienda ha saputo crescere in modo strutturato anche a livello di organico, contando a oggi 74 collaboratori.

 Search 

PIÙ LETTI

			
I nostri focus	I nostri focus	Opinioni	I nostri focus
Per gli	Must: la	Guida auton	Le ibride
July 23, 2018	May 26, 2017	March 22, 2018	December 27, 2018
26	12	10	9

Il punto di forza

Per il 2019 restano confermati gli ambiziosi obiettivi del piano pluriennale, **con una stima di nuovi ordini pari a 8.000 e un'ipotesi di fatturato di 87 milioni di euro**, come tiene a sottolineare Paolo Ghinolfi, ad di SiFà: "Nonostante lo scenario economico sia stato poco favorevole, i risultati raggiunti nel 2018 confermano il **successo della nostra formula innovativa** nel settore del noleggio a lungo termine, che si fonda su un'offerta personalizzata su misura delle specifiche esigenze di ogni singolo cliente. Grazie anche al supporto di **BPER Banca**, nostro azionista di riferimento, **vogliamo continuare** a crescere mantenendo sempre un rapporto di prossimità e vicinanza ai nostri clienti. È proprio l'**approccio consulenziale tailor made** il nostro punto di forza rispetto ai competitor".



Leave a Reply

Your email address will not be published. Required fields are marked *

Comment

Name *

Email *

Website



Opinioni

Milan

viabili

August

8,

2017

March

1,

2017



I

nostri

focus

F-

Pace,

March

1,

2017



ARTICOLI RECENTI



Perché il 2019 è un anno a rischio per l'auto

 January 24, 2019

 0


SiFà con un parco di oltre 10.000 veicoli

 January 24, 2019

 0


Con Ducati in moto verso il Lavoro

 January 24, 2019

 0


L'auto completamente sicura non sarà più un'utopia

 January 24, 2019

 0


Opel Zafira, la monovolume pronta a nuove sfide

 January 24, 2019

 0

CATEGORIE

Amico Camion, logistica & servizi